

Unsere Werte.

Was wir tun:

Wir beraten Pflege- und Heilberufsunternehmen in den Bereichen Wirtschaft und Psychologie.

Wie wir das tun:

Wir verstehen uns als Sparringspartner in allen Lebenslagen Ihres Unternehmens. Egal ob Gründung, Aufbau, Weiterentwicklung, Krise oder Nachfolge – gemeinsam definieren und erreichen wir Ihre Ziele.

Warum wir das tun:

Den eigenen Arbeitsplatz aktiv zu gestalten kann etwas erfüllendes sein, wenn man die Kapazitäten dazu hat, sich auf Weiterentwicklung zu konzentrieren und Entscheidungen auf fundierter Basis treffen kann. Wir haben gelernt Menschen in ihren Umfeldern zu stärken und sie in die Lage zu versetzen, ihre Energie wertstiftend zu bündeln.



Jörn Amberger, Geschäftsführer

Wirtschaftspsychologe (M.Sc.)

Fachberater für Unternehmensanierung und Restrukturierung (TMA/IFUS)

Geprüfter ESUG- und StaRUG-Berater (DIAI/Hochschule Allensbach)

Sachverständiger für Unternehmensbewertungen (DGuSV)

Ben Keller, Geschäftsführer

Wirtschaftspsychologe (B.Sc.)

Fachberater für Unternehmensanierung und Restrukturierung (TMA/IFUS)

So erreichen Sie uns.

Kostenloses & unverbindliches Erstgespräch:
QR-Code scannen, Kontaktdaten hinterlegen
oder direkt Wunschtermin auswählen.



Natürlich sind wir auch gern telefonisch für Sie da.

0211.822070 – 90

Für mehr Informationen besuchen Sie uns auf unserer Webseite:
www.amberger-consulting.de/pflegeberatung-duesseldorf

Amberger Consulting GmbH
Geschäftsführer
Jörn Amberger & Benedikt Keller

Leostraße 31
D-40545 Düsseldorf

Tel.: 0211.822070 – 90

Fax: 0211.822070 – 99

E-Mail: info@amberger-consulting.de
www.amberger-consulting.de



Beraten, wachsen. Zusammen.

Consulting für Heil- und Pflegeberufe



Unsere Leistungen.

Auf einen Blick.

Gründung

Existenzgründerberatung:

- Erstellung eines Businessplans und der damit zusammenhängenden Liquiditätsplanung
- Kontaktaufbau und Korrespondenz mit der finanzierenden Bank
- Gemeinsames Bankgespräch
- Begleitung nach der Gründung für ein nachhaltiges Wachstum des Unternehmens

Konzeption und Bau von hybriden Wohnformen:

- Unterstützung bei der Organisation und Finanzierung
- Unterstützung bei der vertraglichen Gestaltung
- Investorensuche und Betreibervermittlung
- Kontaktaufnahme mit Bauunternehmen und Architekten aus dem Gesundheitsbau
- Erstellung von Konzepten für Alters-, Demenz- und Intensiv-Wohngemeinschaften

Finanzierung

Vermittlung von Darlehen und Finanzierungen:

- Existenzgründer-Darlehen
- Darlehen für den Kauf von Unternehmen oder Anteilen
- Betriebsmittel-Darlehen
- Darlehen für organisches Wachstum wie z.B. Gründung einer Zweigniederlassung

Optimierung

Potenzialanalyse:

- Analyse des Führungsverhaltens und der Mitarbeiterzufriedenheit
- Umsatz- und Kostenanalyse
- Analyse der Wettbewerbsfähigkeit inkl. Benchmarkanalyse (z.B. Personal, Leistungsverkauf, Sachkosten)
- Analyse der Markenwahrnehmung und Marketingperformance im regionalen Umfeld
- Analyse der Ablauf- und Aufbauorganisation

Vergütungsverhandlung (Intensivpflege, teilstationäre Pflege, ambulante Pflege inkl. WG):

- Sichtung der bisherigen Vereinbarungen
- Potenzialeinschätzung
- Erstellung individualisierter Kalkulationen
- Kontaktaufnahme mit Ihrem Steuerberater
- Verhandlungsführung (nach Abstimmung auch Schiedsverfahren)

Nachfolge und M&A

Unternehmensbewertungen angelehnt an IDW S1:

- Zur Nutzung für Nachfolgeplanungen (z.B. innerhalb der Familie)
- Im Zuge von Due-Diligence-Prüfungen
- Von Unternehmen in Folge eines Verkaufs
- Für Banken in Folge von Kreditentscheidungen
- In Folge von Unternehmenssanierungen
- Innerhalb von Erbschaftsstreitigkeiten
- Bei Umwandlungen von Gesellschaften (z.B. Einzelunternehmen in GmbH)

Due-Diligence-Prüfung:

- Commercial Due Diligence
- Financial Due Diligence
- Operational Due Diligence (auch innerhalb einer Restrukturierung)
- Kaufpreisüberprüfung im Zuge eines Unternehmensverkaufs
- Ermittlung von Chancen und Risiken bei einem Unternehmenskauf
- Beweissicherungsfunktion bei einem Unternehmenskauf

Unternehmensnachfolge und -vermittlung:

- Erstellung eines Wertgutachtens angelehnt an IDW S1
- Anonyme Bewerbung Ihres Unternehmens in unserem qualifizierten Käufernetzwerk
- Kontaktaufnahme mit und Vermittlung von potenziellen Käufern
- Unterstützung bei Vertragserstellung und Unternehmensübergabe
- Finanzierungsunterstützung auf Seiten des Käufers
- Unterstützung bei der Due-Diligence-Prüfung
- Unterstützung bei dem Betriebsübergang und dem Integrationsprozess

Interim Management:

- Dienst- und Tourenplanung
- Personalbedarfsplanung
- Abrechnungsunterstützung und Wirtschaftlichkeitscontrolling
- Leistungsplanung und -verkauf
- Führung von Mitarbeitern

Insolvenz- und Restrukturierungsberatung:

- Unterstützung bei der Liquiditätssicherung
- Implementierung eines Krisenfrühwarnsystems (StaRUG)
- Erarbeitung eines Sanierungskonzeptes
- Sanierungsberatung in Eigenverwaltungsverfahren und außergerichtliche Sanierung
- Unterstützung bei der Insolvenzplanerstellung
- Erstellung von Sanierungsgutachten (IDW S6) für Banken und andere Zuträger (z.B. Investoren)
- Unterstützung bei der Neuausrichtung der Unternehmensstrategie
- M&A Beratung während Insolvenz- und Eigenverwaltungsverfahren

Sanierung



Ein starkes Team. Für eine gesicherte Zukunft.

Für uns stellt sich der Grundstein einer erfolgreichen Zusammenarbeit in Form eines offenen, vertrauensvollen und respektvollen Umgangs dar. Deshalb liegt es uns sehr am Herzen, dieses Vertrauen und den Respekt schon von Beginn an zu vermitteln und durch strukturierte und individuelle Vorgehensweisen zu festigen. Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, die Bedürfnisse unserer Kunden mit allen uns zur Verfügung stehenden Ressourcen zu erfüllen. Dies gewährleistet eine stabile Basis, um den bestmöglichen Erfolg in Ihrem Sinne zu erzielen.