

**Nekmar** ist ein familiengeführtes Unternehmen, das auf einer klaren Vision basiert: Partnern zu ermöglichen, ein erfolgreiches Geschäft in der Heimtierbranche aufzubauen und zu skalieren - durch ein bewährtes schlüsselfertiges Modell. Was Nekmar wirklich auszeichnet und warum das Unternehmen in mehr *als 27 europäischen Märkten Vertrauen genießt*, ist die Qualität seiner Produkte, entwickelt durch praktische Erfahrung und fundiertes Fachwissen, mit einem klaren *Fokus auf messbare Ergebnisse für Tiere*. Nekmar arbeitet mit Distributoren, Branchenprofis und Unternehmern zusammen, die nach einem zuverlässigen und skalierbaren Weg suchen, in den Markt einzutreten oder ihre Aktivitäten auszubauen.

Unser Ansatz geht über den klassischen Vertrieb hinaus. *Anstatt sich auf Einzelhandelsketten zu verlassen, bietet Nekmar seinen Partnern ein Direct-to-Consumer-Modell, unterstützt durch ein starkes professionelles Netzwerk*. Dadurch kann jeder Partner seinen eigenen Markt eigenständig aufbauen und entwickeln, während gleichzeitig Stabilität, höhere Margen und langfristige Kontrolle über das eigene Geschäft gewährleistet werden. Gleichzeitig schützen wir aktiv die von unseren Partnern aufgebauten Märkte und stellen so ein nachhaltiges Wachstum sicher.

## **Der Weg zum Nekmar-Partner ist strukturiert und zugleich einfach:**

### **1. Initial Contact & Introduction**

Wir nehmen uns Zeit, jeden Partner zu verstehen und das vollständige Nekmar-Konzept vorzustellen, einschließlich unserer Produkte und unseres Geschäftsmodells.

### **2. Product Testing Phase**

Ein zentraler Schritt, bei dem wir Produkttests auf eigene Kosten organisieren, sodass Partner die Qualität anhand einer breiteren Anwendung erleben können.

### **3. Assortment Selection**

Nach der Testphase definieren wir gemeinsam das passende Produktsortiment, abgestimmt auf Ihren Markt.

### **4. Business Setup Preparation**

Wir unterstützen Sie beim Aufbau Ihres Geschäfts, einschließlich der Entwicklung eines Webshops und der Organisation der Logistik.

### **5. Documentation & Compliance**

Umfassende Unterstützung bei allen erforderlichen Dokumentationen, Genehmigungen und Zertifizierungen.

### **6. Launch & First Sales**

Mit allem vorbereitet, starten Sie in den Markt und erzielen schnell erste Umsätze - mit kontinuierlicher Unterstützung durch unser Team.

## **Was erhalten Nekmar-Partner?**

Eine vollständige Geschäftsstruktur ab dem ersten Tag. Dazu gehören *eine vollständig entwickelte Marke, ein startbereiter Webshop, ein strukturiertes Produktportfolio und eine etablierte Lieferkette*. Das Portfolio umfasst *Premium- und Super-Premium-Hunde- und Katzenfutter, Nahrungsergänzungsmittel sowie eine professionelle Grooming-Linie*, alles entwickelt mit einem starken Fokus auf hochwertige Inhaltsstoffe, Funktionalität und die tatsächlichen Bedürfnisse von Tieren. Mit Nekmar erhalten Sie ein Produkt, das sich praktisch von selbst verkauft - seine Qualität ist bereits anerkannt, bewährt und sowohl bei Menschen als auch bei Tieren geschätzt.

Darüber hinaus bieten wir kontinuierliche *Unterstützung durch Marketingmaterialien, strategische Beratung sowie Schulungen - sowohl online als auch vor Ort*. Unser Team ist direkt in die Entwicklung jedes Marktes eingebunden und arbeitet eng mit den Partnern vor Ort zusammen, um einen starken Start und langfristigen Erfolg sicherzustellen.

Während wir das gesamte System bereitstellen, spielen unsere Partner eine entscheidende Rolle bei der Umsetzung und Weiterentwicklung ihres lokalen Marktes. *Wir arbeiten mit Personen aus unterschiedlichen Hintergründen zusammen, darunter erfahrene Distributoren, Branchenexperten sowie Unternehmer, die erstmals in diesen Sektor einsteigen*. Erfahrung in der Heimtierbranche ist von Vorteil, aber nicht zwingend erforderlich. Entscheidend sind Engagement, die richtige Einstellung und die Bereitschaft, einem bewährten Modell zu folgen.

## **Wer sind die Nekmar-Partner?**

*Ein zentraler Wachstumstreiber im Nekmar-Modell ist die Zusammenarbeit mit Fachleuten, die direkt mit Endkunden verbunden sind*. Ihre Rolle ist entscheidend für den Aufbau von Volumen und Vertrauen, da sie Kaufentscheidungen maßgeblich beeinflussen und die Markenbekanntheit in jedem Markt beschleunigen. In Kombination mit direkten Online-Verkäufen entsteht so ein äußerst effizientes Wachstumsmodell, das nicht von traditionellem Einzelhandel abhängig ist. Daher wird Partnern häufig empfohlen, sich in der Anfangsphase auf direkte Vertriebskanäle zu konzentrieren und eine starke Basis aufzubauen, bevor sie weiter expandieren.

Jeder Markt und jeder Partner ist unterschiedlich - deshalb ist *Flexibilität* ein wesentlicher Bestandteil unseres Ansatzes. Wir passen Strategien an lokale Gegebenheiten an und unterstützen bei Bedarf mit Marktanalysen. Für den richtigen Partner sind wir bereit, jedes Detail

der Zusammenarbeit anzupassen, um bestmögliche Ergebnisse zu erzielen. Unser Ziel ist klar: gemeinsam ein erfolgreiches und nachhaltiges Geschäft aufzubauen.

***Im operativen Bereich vereinfacht oder übernimmt Nekmar vollständig die Logistik, einschließlich Produktversorgung, Transportorganisation und regulatorischen Prozesse.*** In den meisten Fällen können sich Partner darauf verlassen, dass wir die operative Komplexität übernehmen, sodass sie sich auf Wachstum, Vertrieb und Marktentwicklung konzentrieren können.

Die Stärke dieses Modells zeigt sich am besten im Erfolg unserer Partner. Einige kommen aus völlig anderen Branchen, wie etwa ein Distributor aus Slowenien, der vom Getränkesektor in die Heimtierbranche wechselte und nach dem Start mit Nekmar sein Geschäft vollständig neu ausrichtete und in weitere Märkte expandierte. Andere, wie Züchter und Unternehmer aus Polen, nutzten das Modell, um in einer herausfordernden Phase ihrer ursprünglichen Branche ein schnell wachsendes Geschäft aufzubauen. Zudem arbeiten wir mit erfahrenen Fachleuten, die Nekmar als Plattform gewählt haben, um eigenständige und wachsende Geschäftsmodelle aufzubauen.

### **Warum ist Nekmar bereits in 27 Märkten in ganz Europa etabliert?**



Was Nekmar auszeichnet, ist nicht nur die Qualität der Produkte, sondern die Vollständigkeit des Systems und das Maß an Unterstützung dahinter. Wir bieten ein Geschäftsmodell - nicht nur ein Produkt. Wir schaffen Unabhängigkeit vom Einzelhandel, eine starke Positionierung innerhalb professioneller Netzwerke und einen partnerschaftlichen Ansatz mit Fokus auf langfristigen Erfolg.

Nekmar ist nicht einfach ein Lieferant, sondern ein Partner, der vollständig in das Wachstum jedes Marktes investiert, den wir betreten. Für alle, die ein Geschäft in der Heimtierbranche aufbauen oder skalieren möchten - mit einem bewährten System und kontinuierlicher Unterstützung - bietet Nekmar einen klaren, strukturierten und zuverlässigen Weg nach vorne.