



3D-Web-Konfiguratoren für Sonnenschutzprodukte

In einem zunehmenden wettbewerbsintensiven Markt ist die Digitalisierung unverzichtbar geworden. **Als Hersteller** müssen Sie Ihre **Vertriebsprozesse ständig optimieren** und **ein reibungsloses, attraktives Kundenerlebnis bieten, um wettbewerbsfähig zu bleiben**. Ihre Händler benötigen **immersive Tools**, um **Kunden zu überzeugen, Projekte schneller in Aufträge zu verwandeln** und **qualifizierte Leads zu generieren**. **Endkunden** erwarten **ein interaktives Erlebnis**, das sie bei der **Kaufentscheidung unterstützt**.

Um diesen Herausforderungen zu begegnen, baut AlloTools seit fast 20 Jahren ein umfassendes und kontinuierlich weiterentwickeltes Ökosystem auf. Dieses wurde **entwickelt**, um die **Effizienz von Herstellern und deren Vertriebspartnern zu maximieren und gleichzeitig den Kaufprozess für Endkunden zu verbessern**.

Im Zentrum dieses Ökosystems steht die **Full-Web-3D-Konfigurationslösung – MyConfigurator** – die als Schnittstelle zwischen Herstellern, Händlern und Endkunden fungiert. Dieser Ansatz basiert auf drei zentralen Säulen:



AlloTools S.A.

2, route de Remich

L-5690 Ellange (Luxembourg)

Tel. +352 2786 1492

sales@allotools.com

www.allotools.com/de



1. Verbesserung der Vertriebsprozesse für Hersteller

- Maßgeschneiderte 3D-Konfiguratoren (B2B oder B2C Version) mit integrierten Fertigungsregeln und präziser Echtzeit-Kalkulation.
- Eine CPQ-Plattform (Configure, Price, Quote), die die Verwaltung von Leads, Angeboten und Aufträgen vereinfacht.
- Eine API-Schnittstelle zur nahtlosen Integration in bestehende Tools (ERP, CRM, vorhandene Kalkulationsplattformen)

2. Verkaufsleistung für Händler

Ein Konfigurator hilft Ihnen dabei, folgende Ziele effizient zu erreichen:

- Individuelle Projekte schnell über eine intuitive Benutzeroberfläche zu erstellen
- Präzise und fehlerfreie Angebote/Bestellungen zu generieren
- Vollständige Verkaufsunterlagen zu übermitteln – inkl. maßstabsgetreuer Pläne und 3D-Visualisierungen des konfigurierten Projekts.

- Projekte mithilfe fortschrittlicher Simulationswerkzeuge zu visualisieren – z. B. mit Schattenverläufen zu bestimmten Zeitpunkten im Jahr oder mittels Augmented Reality (AR), das konfigurierte Produkt direkt in der realen Umgebung des Kunden zu projizieren.
- Qualifizierte Leads gewinnen durch die Einbindung des Konfigurators auf Ihrer Website.

3. Immersives Erlebnis für Endkunden

- Ultra-realistische 3D-Visualisierung des konfigurierten Projekts
- Sowohl mit AR als auch durch Fotosimulation kann der Endnutzer sein Projekt in seiner Umgebung projizieren
- Vereinfachte Entscheidungsfindung durch ein interaktives Nutzererlebnis.

Mit MyConfigurator steigern Hersteller ihren Umsatz, Händler arbeiten effizienter und Endkunden treffen ihre Entscheidungen einfacher.

Produkte:

- **MyConfigurator**
3D made-to-measure web configurator
- **MySimulator**
3D generic web configurator to get leads
- **MyBusiness**
The CPQ Platform for sales management
- **MyAccessories**
The Professional Platform for Spare Parts
- **MyAssistant**
The AI assistant for configuration/pricing



www.allotools.com/r/Fz1